

「サンデー毎日」 2011年6月12日増大号

連載「会社の流儀」において、

『パートナーアドバンス』が取り上げられました

我が家の地盤チェック法と危ない耐震診断/放射能と性

サンデー毎日



連載 **会社の流儀** (431)



中西 弘光 取締役

「パートナーアドバンス」は、この慣習を打破した工事代金分割払いサービス。これを始めたのは、中部を基盤に全国に展開する有力総合建設企業、大有建設株



山本 忠義 営業部長

「建設業界には50万社がひしめき合っている。舗装では9万2000社。しかし昨今の流れでは、震災の復

「建設業界には50万社がひしめき合っている。舗装では9万2000社。しかし昨今の流れでは、震災の復元した大有建設だから実現できたといえるこのサービス。中西弘光取締役は話す。「建設業界には50万社がひしめき合っている。舗装では9万2000社。しかし昨今の流れでは、震災の復元した大有建設だから実現できたといえるこのサービス。」

「分割払い」を法人相手の工事で！
工事発注者、協力会社を全国に募集

大有建設

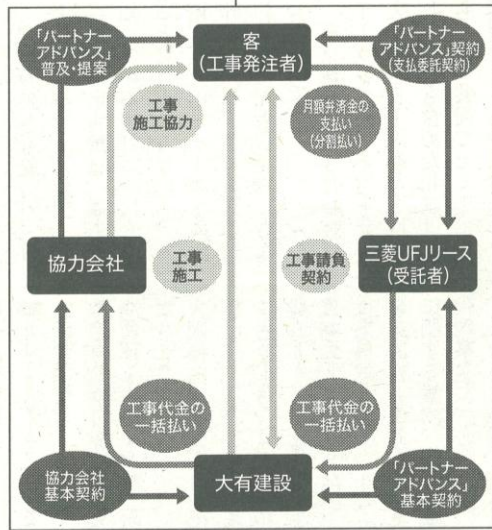
(愛知)

「建設業界には50万社がひしめき合っている。舗装では9万2000社。しかし昨今の流れでは、震災の復元した大有建設だから実現できたといえるこのサービス。」

「建設業界には50万社がひしめき合っている。舗装では9万2000社。しかし昨今の流れでは、震災の復元した大有建設だから実現できたといえるこのサービス。」

「建設業界には50万社がひしめき合っている。舗装では9万2000社。しかし昨今の流れでは、震災の復元した大有建設だから実現できたといえるこのサービス。」

「建設業界には50万社がひしめき合っている。舗装では9万2000社。しかし昨今の流れでは、震災の復元した大有建設だから実現できたといえるこのサービス。」



「パートナーアドバンス」(http://www.partner-advance.jp/)の仕組み

「建設業界には50万社がひしめき合っている。舗装では9万2000社。しかし昨今の流れでは、震災の復元した大有建設だから実現できたといえるこのサービス。」

「建設業界には50万社がひしめき合っている。舗装では9万2000社。しかし昨今の流れでは、震災の復元した大有建設だから実現できたといえるこのサービス。」